

Corso di PERFEZIONAMENTO

“TECNICHE di COMUNICAZIONE EFFICACE, NON VERBALE e PERSUASIONE FORENSE”

Formula Weekend

DATE

Venerdì 27 novembre dalle 14,30 alle 19:00 e Sabato 28 Novembre dalle 9,30 alle 13,30 e dalle 14,30 alle 18,30

Verranno evidenziate le tecniche di comunicazione verbali e non verbali, Nozioni essenziali di PNL mirata, tecniche di comunicazione scritta, esaminate le potenzialità dello stile più congeniale di ognuno e le stesse tecniche saranno personalizzate per i singoli partecipanti al corso

Docenti : Prof. VINCENZO MARIA MASTRONARDI - Prof.ssa MONICA CALDERARO

I INCONTRO Venerdì 27 Novembre 2020 PRIMA SESSIONE Ore 14,30 - 16,00

- La comunicazione non verbale nel Colloquio, nell'interrogatorio, nell'argomentare Variabili interpersonali. Le ricerche sull'aspetto fisico
- *Aspetti vocali e non verbali del parlato*
- I segnali di accesso comunicativo efficace
- Le ricerche della CIA e del Pentagono sulla simulazione e la menzogna ,

SECONDA SESSIONE Ore 16,15- 19:00

- *“Persuadere o convincere. Strategie verbali ed incisività emozionale*
- L'arte della comunicazione verbale nelle strategie oratorie (L'esempio, L'illustrazione del linguaggio figurato, Il modello, L'analogia, La metafora, L'allegoria, L'aforisma, Oratoria forense ecc.)
- Esercitazioni con rappresentazioni filmiche esemplificative delle migliori pellicole cinematografiche in tema di persuasione forense (I Parte)
- Role-playing, sedute sperimentali videoregistrate e Debriefing
- Raccolta delle grafie da parte di coloro che vorranno effettuare le sedute sperimentali per la interpretazione delle predisposizioni dello stile interattivo di ciascuno.

II INCONTRO Sabato 28 Novembre 2020 PRIMA SESSIONE Ore 09.30/13.30 (pausa alle 11,15)

- *Sintesi degli schemi argomentativi persuasivi*
- I 10 effetti persuasivi forensi 1) *Effetto dimostrativo* 2) *effetto di competenza*, 3) *effetto di metodo*, 4) *effetto di evidenza*, 5) *effetto dubitativo*, 6) *effetto intimidativo*, 7) *effetto implicativo*, 8) *effetto di complicità*, 9) *effetto di insistenza*, 10) *effetto emotivo*

- Esercitazioni con rappresentazioni filmiche esemplificative delle migliori pellicole cinematografiche in tema di persuasione forense (II parte)
- Role-playing, sedute sperimentali videoregistrate e DeBriefing

SECONDA SESSIONE Ore 14.30/18.30 (pausa alle 16,30)

- sedute sperimentali simulate con alcuni allievi
- *Le variazioni di stile e le 12 variabili: dominante, drammatico, polemico, animato, incisivo, rilassato, attento, aperto, amichevole, preciso, voce e immagine.*
- La Psicologia del giudicare e i vizi delle percezioni soggettive
- Role-playing dei partecipanti al corso con sedute registrate
- La personalizzazione dello stile
- Sedute sperimentali dei partecipanti al corso per la individuazione dello stile personale
- Esercitazioni con rappresentazioni filmiche esemplificative delle migliori pellicole cinematografiche in tema di persuasione forense (III ed ultima parte)

INFORMAZIONI TECNICHE PER ISCRIZIONI AL CORSO:

Le Iscrizioni al Corso sono aperte e i posti sono ancora disponibili.

Per il Corso verrà avanzata richiesta di accreditamento al CNF per il riconoscimento dei Crediti Formativi Avvocati. Per iscrizioni occorre specificare e fornire i propri dati personali a mezzo mail all'indirizzo formazione.studiocataldi@gmail.com unitamente alla contabile dell'eseguito pagamento: Nome, Cognome, Codice Fiscale, P.IVA, PEC, Codice Univoco, Indirizzo, CAP, Città, Recapito telefonico, Cell, E-mail, Ordine Professionale di appartenenza. **La quota di partecipazione è di € 300 (OLTRE IVA), per un totale di Euro 366,00 . Il corso è in PROMOZIONE fino al 20 Novembre pv ad Euro 200,00 oltre IVA per un totale complessivo di Euro 244,00.**

Il pagamento potrà essere effettuato a mezzo bonifico bancario intestato a **STUDIO CATALDI, IBAN IT36C 03069 135061 00000005142 CAUSALE: ISCRIZIONE II CORSO PERSUASIONE FORENSE 27 / 28 Novembre 2020**

REPLICA E APPUNTAMENTO TERZA EDIZIONE DEL CORSO

FORMULA WEEKEND

Venerdì, 4 dicembre dalle 14,30 alle 19:00 e Sabato 5 dicembre dalle 9,30 alle 13,30 e dalle 14,30 alle 18,30 sono aperte le ISCRIZIONI al costo promozionale di Euro 244,00 IVA compresa per chi si iscrive entro il 25 Novembre pv.

Grazie,

Formazione Studio Cataldi